

## Kyump, le vérificateur de l'occasion

« Aujourd'hui, un particulier achète à un autre particulier une voiture après seulement 15 minutes d'analyse, autant que pour une paire de chaussures ! », s'exclame Louis-Gabriel de Causans, 28 ans, cofondateur de Kyump. Avec Guillaume-Henri Blanchet et Alexandre Hudavert, 28 ans, rencontrés sur les bancs de Polytechnique, ils fondent Kyump en 2015 à Paris (75). En tête ? Le marché de l'automobile d'occasion est celui où l'offre aux particuliers est la plus mauvaise. Sur un marché qui a mauvaise réputation, le site se positionne comme un tiers de confiance. «Kyump offre

l'inspection mécanique la plus poussée du marché, exécutée par des mécaniciens avec plus de 10 ans d'expérience. Cette inspection permet d'assurer la qualité des véhicules que nous mettons en vente. Nous offrons une garantie mécanique de 6 mois et un large éventail de services : reprise, livraison des véhicules... Kyump est l'acteur qui offre le plus de services au vendeur et à l'acheteur, pour les prix les plus faibles, 5% de commission contre 30% pour des professionnels classiques, grâce au digital», expose l'entrepreneur. Tout roule pour la jeune pousse. «Notre développement nous surprend avec une croissance de 50% en février et mars.



Guillaume-Henri Blanchet, Louis-Gabriel de Causans et Alexandre Hudavert, cofondateurs de Kyump

Nous sommes l'intermédiaire n°1 en Île-de-France et visons la première place d'ici la fin de l'année. Mais notre objectif est d'être présent partout en France en ouvrant de nouvelles régions fin 2016. Notre objectif est de couvrir 75% du territoire fin 2017». Fraîchement débarquée, la société explore déjà de nouvelles pistes de développement.