



## BRAS DROIT CHIEF OPERATION OFFICER DANS UNE STARTUP LEADER SUR SON SEGMENT

**La société :** Kyump est une startup très innovante, très ambitieuse et en pleine croissance qui rend la vente ou l'achat de véhicules d'occasion plus agréable, plus sûr, et moins cher pour les particuliers. Avant Kyump, vendre ou acheter un véhicule d'occasion était souvent un processus long, laborieux et coûteux. Avec Kyump, tout cela est terminé : acheter ou vendre une voiture redevient un plaisir ! Kyump, c'est LA marketplace des voitures d'occasion, apportant plus de services qu'un concessionnaire pour un coût 6 fois inférieur.

Kyump est une start-up française parmi les plus prometteuses et bénéficie déjà d'une belle reconnaissance médiatique : [M6 Capital](#), [BFM Business](#), [Les Echos](#), [Le Monde](#), [Entreprendre](#), etc

Vous serez intégré(e) au sein d'une start-up dynamique composée d'une équipe accessible, solide et expérimentée : les 3 fondateurs sont ingénieurs de l'Ecole Polytechnique et sont passés par des entreprises renommées avant Kyump. Nous avons fait une grosse levée de fonds récemment, nos équipes grossissent fortement (30 personnes aujourd'hui), et nous n'attendons que vous pour développer Kyump le plus rapidement possible, dans toute la France !

**Le principe de Kyump :** Chaque voiture à vendre sur notre site est inspectée par un inspecteur-mécanicien expérimenté de chez Kyump, ce qui permet de nous assurer de sa qualité. Nous mettons ensuite la voiture en vente, exclusivement en ligne, ce qui nous permet d'avoir une commission beaucoup plus faible que les acteurs traditionnels. Enfin, quand un acheteur est intéressé, nous nous occupons de la vente, sans que le vendeur n'ait rien à faire : nous faisons tout, même la livraison de la voiture !

### Les missions :

Bras droit direct du COO, vous serez directement responsable de la qualité du pricing et des opérations (inspections, publications, planning) chez Kyump.

Vos principales missions seront :

- Contrôler la qualité du pricing exécuté par les équipes commerciales
- Contrôler la qualité d'inspection des inspecteurs-mécaniciens
- Prendre en charge le processus de publications des voitures inspectées
- Assister le COO dans le contrôle du planning et dans le management des 10 inspecteurs
- Proposer et mener les projets pour améliorer l'efficacité de vos missions
- Etre l'interlocuteur métier privilégié des équipes techniques (data scientist, développeurs) travaillant sur la V2 de l'algorithme de pricing

**Profil :** En études d'ingénieur ou commerciales, vous êtes autonome, rigoureux(se), énergique et analytique. Vous avez la volonté d'apprendre et de vivre une expérience enrichissante au sein d'une entreprise en forte croissance. Vous rejoindrez une équipe très dynamique, ambitieuse, et où chacun vise l'excellence.

### Qualités requises :

- Rigueur et autonomie
- Efficacité
- Esprit analytique
- S'y connaître en voiture est un vrai plus 😊

### Contrat et rémunération :

- Stage – pas d'alternance
- Début : ASAP, pour une durée de 6 mois
- Salaire brut : 1 000 € mensuel (550 € + prime selon performance jusqu'à 1 000€ par mois ; un stagiaire de niveau satisfaisant chez Kyump touche au moins 500€ de variable).

**Contact :** Si l'aventure vous tente, écrivez-nous à [recrutement@kyump.com](mailto:recrutement@kyump.com) . CV et lettre de motivation requis.